



## Neuer Job und neue Perspektiven

Die SPHEREA-Gruppe ist das führende Unternehmen in Europa für die Entwicklung von kundenspezifischen, elektronischen Testsystemen. Unsere internationalen Kunden schätzen die Hochtechnologie-Produkte in einem sicherheitskritischen Umfeld. Die Gruppe erwirtschaftet mit über 600 hoch qualifizierten Mitarbeitern einen Jahresumsatz von mehr als 120 Mio. Euro. Das Unternehmen ist auf Wachstumskurs und baut neue Märkte und Zielgruppen auf.

Unsere Zukunft muss weiter gestaltet werden! In unseren neuen Räumlichkeiten im Plaza Center Ulm suchen wir daher für die deutsche Tochtergesellschaft:

## Vertriebsmitarbeiter (m/w) für Geschäftsentwicklung mit Schwerpunkt BAHNBRANCHE / SCHIENENFAHRZEUGE

Ihre Hauptaufgaben:	Unsere Anforderungen:	Unser Angebot:
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Aufbau und Entwicklung von neuen Märkten / Kunden</li> <li>✓ Aufbau von Geschäftsbeziehungen zu Entscheidern</li> <li>✓ Begeistern von Kunden für die Fähigkeiten und Produkte der SPHEREA</li> <li>✓ Erstellen von Angeboten               <ul style="list-style-type: none"> <li>⇒ von der Diskussion des Konzeptes</li> <li>⇒ bis zum verbindlichen Angebot</li> <li>⇒ in einem komplexen Umfeld</li> <li>⇒ mit anspruchsvollen Kunden</li> </ul> </li> <li>✓ Sicherstellung von Vertragsabschlüssen und Auftragseingängen</li> <li>✓ Erstellen von Angebotskalkulationen für größere Projekte</li> <li>✓ Vorbereitung von umfangreichen Verträgen mit anschließender Verhandlung</li> <li>✓ Abstimmung mit unserer Entwicklung, Partnern und strategischen Lieferanten</li> <li>✓ Enge und intensive Zusammenarbeit mit der Vertriebsorganisation in Frankreich und England</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Netzwerk und Erfahrung in unseren Zielmärkten, z.B. Eisenbahnindustrie</li> <li>✓ Vertriebserfahrung mit umfangreichen, technischen Projekten in großen Firmenstrukturen</li> <li>✓ Sehr gute kommunikative Fähigkeiten (insbesondere mit Kunden)</li> <li>✓ Fähigkeit, Kunden zu verstehen und Lösungen mit dem Kunden zu definieren</li> <li>✓ Bereitschaft, Führung in einer aufwendigen Akquisition zu übernehmen</li> <li>✓ Gute vertragsrechtliche und kommerzielle Hintergründe sowie Erfahrung mit komplexen Angeboten und Verträgen</li> <li>✓ Bereitschaft zu Reisetätigkeiten in Deutschland und Europa</li> <li>✓ Flexibler, agiler und guter Mannschaftsspieler</li> <li>✓ Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, französische Kenntnisse sind von Vorteil</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld, in dem Sie sich weiterentwickeln können</li> <li>✓ Ein auf Wachstum ausgerichtetes Umfeld</li> <li>✓ Ein dynamisches Team mit hervorragendem Arbeitsklima</li> <li>✓ Einen modernen, attraktiven Standort mit modernen Labor- und Büroräumen</li> <li>✓ Attraktive Sozialleistungen (Betriebsrente, Gesundheitsmanagement, Mittagessen)</li> <li>✓ Flexible Arbeitszeiten</li> <li>✓ Unterstützung bei Wohnungssuche und Umzug</li> </ul>

Sie sind ein echter „Hunter“? Sie sind von den Produkten der SPHEREA überzeugt und werden davon auch unsere Kunden überzeugen? Dann fackeln Sie nicht lange und bewerben Sie sich gleich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins! Auf Ihre aussagekräftige Bewerbung freut sich unsere Personalabteilung.